

FIȘA DISCIPLINEI

1. Date despre program

1.1 Instituția de învățământ superior	Universitatea de Vest din Timișoara
1.2 Facultatea	Facultatea de Economie și de Administrare a Afacerilor
1.3 Departamentul	Marketing și Relații Economice Internaționale
1.4 Domeniul de studii	Economie și Afaceri Internaționale
1.5 Ciclul de studii	Licență
1.6 Programul de studii / Calificarea	Economie și Afaceri Internaționale

2. Date despre disciplină

2.1 Denumirea disciplinei	TEHNICA OPERAȚIUNILOR DE COMERȚ EXTERIOR (EAIIEAI2213)						
2.2 Titularul activităților de curs	Conf. univ. dr. NIȚU-ANTONIE Renata-Dana						
2.3 Titularul activităților de seminar	Lector univ. dr. GOLEȚ Ionuț						
2.4 Anul de studiu	2	2.5 Semestrul	2	2.6 Tipul de evaluare	E	2.7 Regimul disciplinei	Obl

3. Timpul total estimat (ore pe semestru al activităților didactice)

3.1 Număr de ore pe săptămână	4	din care: 3.2 curs	2	3.3 seminar/laborator	2
3.4 Total ore din planul de învățământ	56	din care: 3.5 curs	28	3.6 seminar/laborator	28
Distribuția fondului de timp:					ore
Studiul după manual, suport de curs, bibliografie și notițe					24
Documentare suplimentară în bibliotecă, pe platformele electronice de specialitate / pe teren					20
Pregătire seminarii / laboratoare, teme, referate, portofolii și eseuri					20
Tutoriat					2
Examinări					3
Alte activități					0
3.7 Total ore studiu individual	64				
3.8 Total ore pe semestru	125				
3.9 Numărul de credite	5				

4. Precondiții (acolo unde este cazul)

4.1 de curriculum	•
4.2 de competențe	•

5. Condiții (acolo unde este cazul)

5.1 de desfășurare a cursului	• Prezența la activitățile didactice de minim 50%
5.2 de desfășurare a seminarului/laboratorului	• Prezența la activitățile didactice de minim 70%

6. Competențele specifice acumulate

Competențe profesionale	C2 Asistență pentru pregătirea și desfășurarea negocierilor în afacerile internaționale C3 Derularea afacerilor internaționale potrivit clauzelor contractuale
Competențe transversale	CT2 Identificarea rolurilor și responsabilităților într-o echipă plurispecializată și aplicarea de tehnici de relaționare și muncă eficientă în cadrul echipei CT3 Identificarea oportunităților de formare continuă și valorificarea eficientă a resurselor și tehnicilor de învățare pentru propria dezvoltare

7. Obiectivele disciplinei (reieșind din grila competențelor specifice acumulate)

7.1 Obiectivul general al disciplinei	Cunoașterea, înțelegerea și explicarea etapelor, formalităților, tehnicilor și activităților specifice derulării afacerilor internaționale potrivit reglementărilor specifice.
7.2 Obiectivele specifice	<ul style="list-style-type: none"> • Aplicarea tehnicilor privind fundamentarea necesarului de resurse pentru derularea afacerilor internaționale. • Evaluarea factorilor, proceselor și soluțiilor care influențează contractarea și derularea afacerilor internaționale. • Proiectarea unor variante de derulare a afacerilor internaționale.

8. Conținuturi

8.1 Curs	Metode de predare	Observații
Internaționalizarea firmelor antreprenoriale mici și mijlocii Aspecte conceptuale ale capabilității de internaționalizare a firmelor mici și mijlocii. Particularități ale antreprenoriatului internațional. Efecte macroeconomice ale antreprenoriatului internațional	Expunerea (descrierea, explicația, exemplificarea). Conversația euristică, de sistematizare și sinteză	2 ore
Specificul operațiunilor de comerț exterior Considerații generale privind operațiunile de comerț exterior. Modalități de desfășurare a operațiunilor de comerț exterior.	Expunerea (descrierea, explicația, exemplificarea). Conversația euristică, de sistematizare și sinteză	2 ore
Operațiuni de export- import. Particularități pentru livrările și achizițiile intracomunitare Considerații generale. Documente comerciale. Condiții de livrare. INCOTERMS 2010 și Uzanțele RAFTD 41.	Expunerea (descrierea, explicația, exemplificarea). Conversația euristică, de sistematizare și sinteză	2 ore

Operațiuni de export- import. Particularități pentru livrările și achizițiile intracomunitare Managementul prețurilor pentru bunurile exportate sau livrate intracomunitar. Determinarea prețurilor în cazul produselor importate sau puse în liberă circulație în România.	Expunerea (descrierea, explicația, exemplificarea). Conversația euristică, de sistematizare și sinteză	4 ore
Operațiuni de export- import. Particularități pentru livrările și achizițiile intracomunitare Contractul internațional de vânzare-cumpărare. Particularități ale comerțului electronic. Eficiența schimburilor comerciale externe.	Expunerea (descrierea, explicația, exemplificarea). Conversația euristică, de sistematizare și sinteză	4 ore
Operațiuni comerciale combinate Operațiuni de reexport și perfecționare activă.	Expunerea (descrierea, explicația, exemplificarea). Conversația euristică, de sistematizare și sinteză	2 ore
Operațiuni comerciale combinate Operațiuni în contrapartidă. Operațiuni în compensație și operațiuni paralele.	Expunerea (descrierea, explicația, exemplificarea). Conversația euristică, de sistematizare și sinteză	4 ore
Tranzacții comerciale speciale Operațiuni de leasing internațional. Avantajele și limitele operațiunii. Tipuri de leasing. Contractul de leasing. Eficiența operațiunilor de leasing. Licitările internaționale. Particularități privind achizițiile publice în România.	Expunerea (descrierea, explicația, exemplificarea). Conversația euristică, de sistematizare și sinteză	4 ore
Finanțarea operațiunilor de comerț exterior Considerații generale. Tehnici de finanțare pe termen scurt, mediu și lung.	Expunerea (descrierea, explicația, exemplificarea). Conversația euristică, de sistematizare și sinteză	4 ore
Bibliografie: 1. Ciobanu, Gh. (coordonator) (2008), <i>Tranzacții Economice Internaționale</i> , Editura ARDEALUL, Cluj-Napoca; 2. Daniels J., Radebaugh L., Sullivan, D. (2009), <i>International Business: Environments & Operations</i> , Prentice Hall. Upper Saddle River: New Jersey. 3. Nițu-Antonie Renata (2010), <i>Managementul operațiunilor de comerț internațional</i> , Editura Universității de Vest din Timișoara. 4. Popa, I. (2008), <i>Tehnica operațiunilor de comerț exterior</i> , Editura Economică, București.		
8.2 Seminar / laborator	Metode de predare	Observații
Operațiunile de comerț internațional: aspecte conceptuale și metodologice, particularități.	Activitate individuală și în grup. Dezbateră. Studiul de caz	2 ore
Derularea unei operațiuni de export direct. Particularități ale livrărilor intracomunitare.	Activitate individuală și în grup. Dezbateră. Studiul de caz	2 ore
Condițiile de livrare INCOTERMS 2010.	Activitate individuală și în grup. Dezbateră. Studiul de caz	2 ore
Metode de determinare a prețului pentru un produs exportat/ livrat intracomunitar.	Activitate individuală și în grup. Dezbateră. Studiul de caz	4 ore
Corespondența comercială. Cererea și oferta de mărfuri. Indicatori de profitabilitate în schimburile comerciale internaționale. Circuitul documentelor	Activitate individuală și în grup. Dezbateră. Studiul de caz	4 ore
Contractul internațional de vânzare-cumpărare: caracteristici și clauze contractuale.	Activitate individuală și în grup. Dezbateră. Studiul de caz	4 ore
Perspectivă operațiunilor în contrapartidă pe plan internațional. Particularități pentru agenții economice din România.	Activitate individuală și în grup. Dezbateră. Studiul de caz	2 ore

Aspecte strategice privind operațiunile de reexport și de perfecționare pasivă în România.	Activitate individuală și în grup. Dezbaterea. Studiul de caz	2 ore
Prezent și perspective privind operațiunile de leasing internațional.	Activitate individuală și în grup. Dezbaterea. Studiul de caz	2 ore
Rolul licitațiilor internaționale în operațiunile de achiziție publică din România.	Activitate individuală și în grup. Dezbaterea. Studiul de caz	2 ore
Posibilități de finanțare a exporturilor în România.	Activitate individuală și în grup. Dezbaterea. Studiul de caz	2 ore

Bibliografie:

1. Ciobanu, Gh. (coordonator) (2008), *Tranzacții Economice Internaționale*, Editura ARDEALUL, Cluj-Napoca;
2. International Chamber of Commerce (2010), *Incoterms® 2010 – ICC rules for the use of domestic and international trade terms*, ICC Publication no. 715;
3. Jimenez, G. (2012), *ICC Guide to Export-Import. Global Standards for International Trade*, International Chamber of Commerce Publication no. 686;
4. Nițu-Antonie, Renata (2010), *Managementul operațiunilor de comerț internațional*, Editura Universității de Vest din Timișoara.
5. O'Brien, R., Williams, M. (2010), *Global Political Economy*, 3rd edition, Palgrave Macmillan;
- Ramberg, J. (2011), *International Commercial Transactions*, 4th edition, International Chamber of Commerce Publication no. 711.

9. Coroborarea conținuturilor disciplinei cu așteptările reprezentanților comunității epistemice, asociațiilor profesionale și angajatori reprezentativi din domeniul aferent programului

- Formarea deprinderilor care să asigure profesionalism, imparțialitate și independență ca bază pentru dezvoltarea profesională și științifică

10. Evaluare

Tip activitate	10.1 Criterii de evaluare	10.2 Metode de evaluare	10.3 Pondere din nota finală
10.4 Curs	Măsura în care studenții au înțeles și au asimilat corect conceptele teoretice studiate. Capacitatea studenților de a interpreta și rezolva corect diversele probleme asociate operațiunilor comerciale internaționale.	Examinare în scris	40% 30%
10.5 Seminar / laborator	Gradul de însușire a cunoștințelor aferente activităților de seminar.	Examinare orală	30%
10.6 Standard minim de performanță			
Elaborarea unui proiect privind derularea unei operațiuni comerciale internaționale, cu asumarea responsabilă de către studenți a sarcinilor într-o echipă de lucru, în vederea dezvoltării lor profesionale.			

Data completării
01.10.2014

Semnătura titularului de curs
Conf. univ. dr.
NIȚU-ANTONIE Renata

Semnătura titularului de seminar
Lector univ. dr.
GOLEȚ Ionuț

Data avizării în departament
03.01.2014

Semnătura șefului departamentului
Prof. univ. dr. DOBRE Costinel